

Volumen 4

La teoría económica marxista: Los debates en el periodo de la IIª y IIIª Internacional

por

FRANCISCO ERICE SEBARES

Profesor Titular de Historia Contemporanea
de la Universidad de Oviedo



Comité Federal
Secretaría de Formación

Estos materiales han sido editados para su distribución. La intención de los editores es que sean utilizados de la forma más amplia posible, adquiridos originales permitiendo así nuevas ediciones y, en caso de reproducción, esperamos se haga constar el título y la autoría de la edición

Edita:

Partido Comunista de España

Secretaría de Formación

correo-e: formacion.debate@pce.es

C/ Olimpo 35, 28043, Madrid

Página web: www.pce.es

Maquetación: Secretaría de Comunicación / PCE

Realización audiovisual: Carlos González Penalva

Primera edición: julio 2012 [3000 ejemplares]

Segunda edición: noviembre 2013 [1000 ejemplares]

ISBN: 978-84-87098-60-4

Depósito legal:



Dos factores de la mercancía:
valor de uso y valor de cambio
(Ilustración de Hugo Gellert, El "Capital" en litografías, 1934)

PARA VER ESTE VÍDEO

To see this video



El cuestionamiento de la herencia de Marx

Francisco Erice

Duración: 05'25"

<http://youtu.be/48616A4T39A>



El cuestionamiento de la herencia de marx.

Al igual que el resto de la obra de Marx, su teoría económica no se difundió con la rapidez que, al menos por su importancia, cabía esperar. La influencia que comenzó a ejercer, ya desde fines del siglo XIX, fue, desde luego, muy superior en los círculos militantes y en el seno del movimiento socialista, que en los ambientes académicos, universitarios e intelectuales en general. En cuanto a estos últimos, los cambios de la Economía *burguesa* desde la década de 1870 (la *revolución marginalista* y el triunfo de la llamada escuela *neoclásica*) dificultaron la asimilación de una teoría (la de Marx) que, además de sus claras connotaciones revolucionarias, encajaba mejor, en sus parámetros esenciales (temas, enfoques) en los moldes de la Economía *clásica*, precisamente aquella que las nuevas corrientes se esforzaban por criticar.

Conviene apuntar al menos dos rasgos fundamentales de los debates económicos en la etapa de la II y la III Internacional. El primero es la diversidad o pluralidad de planteamientos que nos ofrecen acerca de las cuestiones básicas de la Economía política marxista (teoría del valor y *transformación* de valores en precios, crisis económicas *derrumbe* del capitalismo, problema de la *realización* de la plusvalía, etc.); y sobre todo, de las categorías y conceptos que el cambio histórico de la época obligó a añadir a los que procedían de Marx (transformaciones derivadas de la monopolización de la economía, el imperialismo, la construcción del socialismo en la URSS, etc.). El segundo es, pese a la enorme proliferación de trabajos y análisis, la carencia de un nivel de rigor o una originalidad comparables a los del propio Marx, cosa que sucede también en otros campos del marxismo como la concepción de la historia.

La explicación de las limitaciones de estos nuevos desarrollos que nos ofrecen dos estudiosos marxistas del tema, referida sobre todo al período que se abre en torno a 1910 pero en parte extensible a toda la etapa que analizamos, pone de relieve tanto la importancia del contexto histórico

general como las condiciones particulares del *trabajo teórico* de los intelectuales y dirigentes socialistas de entonces:

“Una serie de factores políticos explican la desusada producción intelectual de estos años respecto al tema de la base económica del modo de producción capitalista y el imperialismo. Son los años del auge del revisionismo en el seno de la II Internacional, de la bancarrota definitiva de ésta, de la lucha a muerte contra el ‘socialpatriotismo’ y la guerra; al mismo tiempo, son los años en que las contradicciones interimperialistas se agudizan hasta dar lugar a una crisis mundial sin precedentes por su extensión, su intensidad y sus consecuencias. Estos hechos, como ya veremos, influyen a veces, y no siempre de forma positiva, en los análisis. Todos los teóricos de la ‘segunda generación’ son, en mayor o menor grado, personas muy ligadas a sus respectivas organizaciones. El trabajo político de todo tipo (organizativo, polémico, propagandístico, y hasta parlamentario en el caso de los alemanes) ocupaba la mayor parte de su tiempo y las tareas de investigación teórica se abordaban generalmente entre paréntesis, cuando las necesidades de la lucha política lo hacían casi inevitable. Ni Lenin ni Rosa Luxemburgo, por ejemplo, podían permitirse el ‘lujo’ que había podido permitirse Marx: dedicar años y años casi exclusivamente al estudio. Esto tiene dos consecuencias que no hay que olvidar: por un lado, se advierte un tremendo desnivel entre el carácter minucioso, sistemático y exhaustivo, científico en el pleno sentido de la palabra de las obras de Marx (lo cual no quiere decir que fuera infalible) y el más apresurado y menos riguroso (en cuanto a la acumulación de datos y fuentes, e incluso en cuanto al planteamiento de los problemas) de la mayoría de sus discípulos; por otro lado, las exigencias de la lucha política del momento condicionan mucho más los análisis económicos de un Lenin o una Rosa Luxemburgo, a veces en detrimento incluso de su propia coherencia interna” [J. G. Beramendi y E. Fioravanti, *Miseria de la economía*, Barcelona, Península, 1974, t. I, p. 124].

La Economía neoclásica y la *revolución marginalista*.

Entre la aparición del libro I de *El Capital* y los dos restantes, tiene lugar, en la Teoría económica, un cambio de tendencia, habitualmente identificado con el tránsito hacia el predominio de los esquemas neoclásicos, y que parte de la llamada *revolución marginalista*. El momento de inflexión habría que situarlo en la década de 1870. Por entonces, casi simultáneamente, *descubren* y comienzan a aplicar el concepto de *utilidad marginal* el inglés William Stanley Jevons (*Teoría de la Economía Política*, 1871), el austríaco Carl Menger (*Principios de Economía*, 1871) y el francés Leon Walras (*Elementos de economía política pura*, 1874). Los primeros trabajos importantes de Böhm-Bawerk, discípulo de Menger y crítico del marxismo, aparecen en la década de 1880. La síntesis *neoclásica* de Alfred Marshall, *Principios de Economía*, data de 1890.

Algunos historiadores del pensamiento económico han puesto de relieve los rasgos de continuidad entre *clásicos* y *neoclásicos*; pero lo cierto es que las discontinuidades y las rupturas son bastante más evidentes, como apuntan a menudo los mismos marginalistas. Jevons, por ejemplo, afirmaba que David Ricardo “desvió la locomotora de la ciencia económica hacia un mal camino”. Para disipar algunas dudas acerca de las razones de este rechazo, las observaciones de Böhm-Bawerk pueden ser ilustrativas de sus motivaciones, *políticas* en última instancia; para él, lo malo de Smith y Ricardo es que eran “los padrinos involuntarios de la teoría de la explotación”, o sea los precursores de Marx.

Las diferencias entre una y otra *escuela* o corriente de pensamiento económico podrían básicamente cifrarse en las siguientes:

a) Los sistemas de Jevons, Menger, Marshall, etc., son de equilibrio estático, frente a los de los *clásicos*, mucho más preocupados por el crecimiento y la acumulación.

b) Los neoclásicos desplazan la problemática desde la producción a la

demanda y el consumo.

c) Los *neoclásicos* tienen una concepción del valor fundamentalmente subjetiva. Parten del *homo oeconomicus*, individuo abstracto, racionalizador y maximizador de utilidad. Desde sus necesidades y demandas subjetivas (Jevons habla de la Economía como “cálculo de placer y dolor”) se construye el sistema económico en general.

d) Los problemas de la distribución se centran, con los *neoclásicos*, básicamente en la formación de los precios, lo cual ignora las circunstancias sociales de los que ofrecen bienes y servicios; los *neoclásicos* excluyen los problemas de la propiedad y las clases, partiendo de la situación fáctica existente y aceptándola como es.

e) Los *neoclásicos* creen, igual que sus antecesores, en algunos principios liberales básicos, como la libertad económica, pero los *clásicos* la veían sobre todo como un medio de asegurar mejor el crecimiento, y los *neoclásicos* consideran su utilidad para el empleo más adecuado de las capacidades de producción existentes en el momento.

La economía neoclásica es, pues, fundamentalmente subjetivista, con una base filosófica estrechamente emparentada con el utilitarismo de Bentham. Con ellos la Economía se aparta de la Historia, y se pasa de hablar de Economía política a hacerlo básicamente de Ciencia Económica o Economía a secas.

El subjetivismo afecta a la misma concepción de lo que en los clásicos, y sobre todo en Marx, es un elemento central: el valor-trabajo. Según Jevons, el trabajo no puede ser causa del valor de los bienes, porque su empleo precede, a veces por mucho tiempo, al momento en que el bien es consumido, y la práctica de los intercambios no *reconoce* esta base. Para Marshall, tan productivos son la tierra y el capital como el trabajo, siendo los salarios una recompensa al trabajo tanto del obrero como del empresario que sacrifica su consumo para invertir; ello significa –como se ha señalado– un es-

quema de la distribución de la riqueza *funcional*, a diferencia de cualquier modelo *clasista*. Las bases del intercambio no están, pues, en el trabajo incorporado, sino en la escasez y la utilidad de los bienes. El austríaco Menger desarrolla, en ese sentido, un concepto de valor bastante distinto del planteado por los *padres* de la Economía política moderna:

“Valor es la significación que unos concretos bienes o cantidades parciales de bienes adquieren para nosotros, cuando somos conscientes de que dependemos de ellos para la satisfacción de nuestras necesidades (...). El valor de una cantidad parcial de la masa de bienes disponibles es, para una persona determinada, igual a la significación que para ella tienen las satisfacciones de necesidades menos importantes de entre las que están aseguradas por la cantidad total y que podrían satisfacerse con una igual cantidad parcial”.

Según Jevons, en un sistema de libre intercambio, cada individuo adapta constantemente sus compras a los precios, de forma que las satisfacciones que obtenga sean máximas, lo cual redundaría en una mayor utilidad colectiva:

“En la medida en que estos es compatible con la distribución de riqueza en cada comunidad, todas las mercancías se distribuyen por medio del cambio de tal forma que se obtiene el máximo de satisfacciones; por consiguiente, una perfecta libertad de cambio tiene que ser ventajosa para todos”

El concepto de *utilidad marginal* de estos autores, bastante técnico y complejo, es clave para su análisis de los precios en concreto y de la Economía en general. Los hombres tienen muchas y variadas necesidades; salvo en las que no pueden satisfacerse mediante bienes que se encuentran ilimitadamente en la Naturaleza y por tanto no son bienes *económicos* (como el aire), es necesaria una elección, puesto que se dispone de una cantidad limitada de los mismos. La intensidad de nuestras necesidades va de-

creciendo a medida que consumimos un determinado bien (por ejemplo un alimento). Pero la utilidad económica concreta no depende sólo de su capacidad abstracta para satisfacer una necesidad, sino también de su escasez (el diamante es menos útil que el carbón, y sin embargo su valor es superior).

Si dividimos un bien en unidades o porciones –continúa el razonamiento-, veremos que la primera satisface un grado intenso de necesidad, y que ésta necesidad luego va decreciendo; la *utilidad marginal* o final es la de la última unidad disponible del bien, que es tanto más elevada cuanto menor es la cantidad disponible del bien respecto de la necesidad. La relación de equivalencia entre dos bienes es igual a la relación entre sus respectivas utilidades marginales. Si dividimos la utilidad de un bien x por su precio (u_x/p_x) obtenemos la utilidad marginal *ponderada*. El individuo, al satisfacer sus necesidades, empieza por destinar los bienes disponibles a las más urgentes, y así sucesivamente, procediendo de tal modo que al final resultarán iguales las utilidades marginales de los bienes empleados. En la economía monetaria, las utilidades marginales se equilibran con los precios, es decir, cada sujeto aumenta sus consumos individuales hasta el punto que las utilidades marginales resultan proporcionales a los precios. La última cantidad gastada en los distintos consumos debe poseer la misma utilidad marginal.

En este sistema de consumidores abstractos y racionales, si la condición de proporcionalidad entre las utilidades marginales y los precios no se cumple por todos los individuos, algunos de ellos modifican sus demandas de bienes, lo que dará lugar a cambios en los precios. Por consiguiente los precios *normales* de los bienes son aquéllos que satisfacen la condición de igualdad de las utilidades marginales ponderadas; no hay que buscar en otra parte la explicación de la relación de intercambio. La curva de demanda de una mercancía estaría determinada por la intersección de las curvas de demanda individuales, determinadas a su vez por la utilidad marginal que esa mercancía tiene para el sujeto económico. La relación entre utilidad positiva y negativa (coste) determina la producción (o sea la oferta) y el cambio (es decir, el precio).

La crítica de Böhm-Bawerk al marxismo.

Resulta evidente, por lo ya dicho, que la Economía neoclásica se sitúa en las antípodas del análisis marxista. Dentro de esta tendencia, el autor que afronta más directamente la crítica a Marx es Eugen Böhm-Bawerk, descendiente de una familia aristocrática y de altos funcionarios del Imperio austro-húngaro, destacado economista de Viena y miembro de la llamada *escuela austríaca*. Aunque ya había desarrollado algunas críticas anteriores, es sobre todo la aparición del Libro III de *El Capital* (1894) lo que suscita la publicación de su texto más conocido en ese sentido, “La conclusión del sistema de Marx” (1896).

Böhm-Bawerk se centra especialmente en el concepto de *valor* y en la *ley del valor*, puntos que considera, muy justamente, “los pilares fundamentales del sistema marxiano”. Su crítica parte de la concepción subjetivista del valor y de los principios de la Economía marginalista, por lo que su escrito puede ser considerado de algún modo –en palabras del marxista norteamericano Paul M. Sweezy– “casi la respuesta oficial de los economistas de profesión a Marx y a la escuela marxista”:

“Böhm-Bawerk escribe en una época en que la teoría del valor subjetivo recogía sus máximos triunfos y era aceptada como base por importantes economistas académicos. Junto a otros exponentes, estaba totalmente convencido de que la economía había alcanzado por fin el estatuto de ciencia genuina; y consideraba un hecho consolidado sin necesidad de ulteriores argumentaciones que los problemas tratados por él y por sus colegas (tanto en Austria como en el exterior) eran ‘los’ problemas que la joven ciencia debía tratar de resolver” [P. M. Sweezy, *Economía burguesa y economía socialista*, Córdoba (Argentina), Cuadernos de Pasado y Presente, 1974, pp. 8-14].

Para el economista austriaco, existía una contradicción básica entre el Libro I de *El Capital*, donde se enuncia la teoría del valor-trabajo, y el III, donde Marx se aproxima al tema de los precios, en la medida en que en

éste último llega a admitir que los precios no son proporcionales a los valores; y no sirve decir que los valores determinan a los precios “en última instancia”:

“El tercer volumen de Marx desmiente al primero. La teoría de la cuota media de ganancia y de los precios de producción no es compatible con la teoría del valor (...). La ley del valor pretende que la cantidad de trabajo determine sólo las relaciones de cambio; los hechos demuestran en cambio que *no* son únicamente la cantidad de trabajo o los factores homogéneos a la misma los que determinan las relaciones de cambio. La relación que se da entre estas dos tesis es de sí o de no, de afirmación o de refutación. Quien reconozca la segunda tesis –y la teoría de Marx sobre los precios de producción contiene precisamente ese reconocimiento- contradice de hecho la primera. Y si Marx realmente creyó no haberse contradicho a sí mismo y a su primera tesis, es porque se dejó engañar por una grosera confusión”.

Marx, en ese sentido, habría heredado tesis ya planteadas por Smith y Ricardo, pero que éstos no habían llegado a justificar; amparado en la autoridad de esos nombres ilustres, Marx, “ardiente socialista, les creyó con entusiasmo”.

El trabajo, según Böhm –Bawerk, no explica el precio de los bienes, que tienen otras propiedades comunes además de ser objeto de trabajo humano; por ejemplo, ser escasos, o susceptibles de oferta y demanda. Marx habría pasado por alto, sobre todo, el papel fundamental de la concurrencia y los impulsos psíquicos de los *actores*:

“La ‘concurrencia’, como señalé antes, es una especie de nombre colectivo para todos los impulsos y los motivos psíquicos que regulan el comportamiento de las partes en el mercado y que por eso influyen en la fijación de los precios. El comprador tiene sus motivos que persigue en la adquisición y que le proporcionan una cierta directiva respecto del nivel de los precios que se dispone a ofrecer desde el comienzo o en caso extremo. Asimismo, el vendedor y el productor tienen sus motivos, los

que los inducen a ofrecer sus mercancías a ciertos precios y no a otros, a continuar o directamente a aumentar la producción si existe un determinado nivel de precios, o a interrumpirla si el nivel es otro. Todos estos impulsos y motivos determinantes confluyen en la concurrencia de los compradores y de los vendedores; quienquiera que para explicar la formación de los precios se remita a la concurrencia, se remite pues en esencia, bajo este nombre colectivo, al juego ya los efectos de todos esos motivos e impulsos psíquicos que han guiado a ambas partes en el mercado”.

Refutar las teorías de Marx, a juicio de Böhm-Bawerk, no significaba “la superación del socialismo, ni teórico ni práctico”. El socialismo había existido antes de Marx y continuaría haciéndolo después. “Pienso -añadía- “que sus mejores dirigentes no dejarán de tratar de engancharse oportunamente a un sistema científico más vital”. Böhm-Bawerk no dejaba de tener razón a su manera; muchos socialistas de fines del XIX y principios del XX (lo discutible es precisamente que fueran “los mejores”) intentaron descolgarse del sistema marxista por sus implicaciones revolucionarias y se aproximaron a la economía marginalista: son los llamados *revisionistas*.

El desafío revisionista.

No es éste el lugar para hablar en general del *revisionismo*, salvo en algunos aspectos que se relacionan más directamente con el análisis económico. Como ya observaron Lenin y Rosa Luxemburgo, a pesar de su relativa homogeneidad, el *revisionismo* no era una creación de nueva planta, sino una síntesis de críticas al marxismo de origen burgués, pequeñoburgués y socialista-reformista; Rosa Luxemburgo comparó agudamente el sistema de Bernstein con un “enorme montón de escombros”. Esta caracterización también puede hacerse de otros *revisionistas* o que defienden posturas similares, como los llamados socialistas *fabianos* en Inglaterra o los *marxistas legales* rusos.

Comenzando por los *fabianos*, cronológicamente los primeros que em-

piezan a plantear estas ideas, es evidente la influencia que en sus ideas ejercen los marginalistas, concretamente Jevons. De hecho la difusión de los planteamientos *jevonianos* en la década de 1880 se debió sobre todo a los intelectuales fabianos. No obstante, más que reemplazar las tesis marxistas por las marginalistas, lo que pretenden en general es combinarlas o compatibilizarlas. Se trata de contemplar, junto al valor de cambio, los elementos propios del valor de uso de los bienes. Así lo señala Bernard Shaw, que plantea que, al igual que se trata del *trabajo abstracto* como productor de valor de cambio, podría hablarse también de *utilidad abstracta*:

“Igual que existe un trabajo específico y un trabajo abstracto, existe un valor de uso específico y un valor de uso abstracto. Fijar las cosas entre sí y limpiarlas son dos formas de hacer una misma cosa, es decir, satisfacer necesidades humanas. Si abstraemos los aspectos específicos de la utilización del jabón y de las agujas del mismo modo en que abstraemos los aspectos específicos del trabajo del productor de jabón y del productor de agujas, quedará la ‘utilidad abstracta’ que es común a ambas mercancías, del mismo modo que ambas tienen en común el trabajo humano abstracto”.

En general, las corrientes *revisionistas* niegan total o parcialmente las teorías del valor-trabajo y la plusvalía; no en vano en ellas se sustentan las posiciones revolucionarias del marxismo. Esta actitud se encuentra asimismo entre los llamados *marxistas legales* rusos, cuyo carácter marxista en todo caso cabe entrecomillar. Es el caso de Tugan Baranowsky, que por cierto reivindica un cierto socialismo utópico impregnado de elementos éticos, y que piensa que, en la creación del excedente, no hay diferencias entre la fuerza de trabajo humana y los elementos inanimados que participan en el proceso de producción; rechazando además, de paso, las tesis sobre el descenso de la tasa de ganancia, y defendiendo una visión del proceso de acumulación del capital básicamente armónica.

El trabajo más conocido de Bernstein, *Premisas del socialismo y tareas de la socialdemocracia*, sale a la luz en 1899, pero en los años anteriores

había sido precedido por una serie de artículos donde el conocido dirigente socialdemócrata alemán defendía posturas similares. En efecto, si en política abogaba por una vía gradualista y pacífica, desde el punto de vista teórico rechazaba el carácter de clase del Estado y de la democracia, y sobre todo, cuestionaba elementos fundamentales del diagnóstico y la conceptualización de Marx, que por cierto a veces no interpretaba demasiado bien. Bernstein no parece haber comprendido el nivel de abstracción en el que se mueven los esquemas de *El Capital*, y cree que pueden ser refutados, sin más mediaciones, con simples datos estadísticos. El revisionista alemán insistía sobre todo en lo que consideraba errores de las predicciones de Marx. Así, la pauperización de los trabajadores y la polarización social no se habrían producido, y la evolución del capitalismo no avanzaba hacia el colapso o la propia destrucción, sino que las crisis se suavizaban gradualmente e iban siendo absorbidas o recuperadas por el sistema, gracias a tres mecanismo básicos: el desarrollo del crédito, los monopolios y el crecimiento del comercio consecuencia de la modernización de transportes y comunicaciones. Todo ello generaba un desarrollo básicamente armonioso.

Al igual que otros revisionistas, Bernstein además ponía en cuestión la validez de los conceptos de Marx que remiten de forma más directa a la explotación y que fundamentan principios revolucionarios. Es el caso de la ley del valor, que le parece dudosa y no superior a los principios de la *utilidad marginal*. También él ve contradicción, en *El Capital*, entre los libros I y III:

“Si en la investigación del valor de cambio se parte de la mercancía misma como ocurre en el primer volumen de *El Capital* y como corresponde al período de intercambio simple de mercancías, en cuanto se quiera aplicar la teoría al presente, nos encontraremos en el insondable mar de las generalidades. Todo esto hay que admitirle a la gente de la escuela de Jevons. La apelación a la determinación del valor a través de la cantidad de trabajo incorporada a las mercancías es lo suficientemen-

te abierta como para no permitir que no se considere como justificada la búsqueda de una medida más exacta de la formación del valor del mercado (...). El concepto de utilidad marginal puede ser considerado como un fecundo enriquecimiento de los conceptos económicos por lo que se refiere a las investigaciones de detalle acerca de las leyes de mercado”.

Los debates fundamentales.

I. El valor y el problema de la *transformación*.

Como ya se ha apuntado, uno de los escasos debates entablados en esta época entre marxistas y algunos economistas *burgueses* versaba sobre la teoría del valor-trabajo. La publicación del libro III de *El Capital* añadía un asunto polémico adicional: el problema de la *transformación*, es decir, el paso de los valores a los precios de mercado. Marx afirmaba que los precios no se derivan directamente de los valores, sino de los *precios de producción*, suma del capital invertido (constante+variable) y de la ganancia media del sector correspondiente; esa ganancia media se obtenía como consecuencia del proceso de igualación y homogeneización de las tasas de ganancia producido como resultado de la competencia, que hacía posible que, con distintas proporciones de capital constante y variable y con distintas tasas de plusvalía, todos los capitalistas tendieran a obtener tasas de ganancia similares. Había, por tanto, diferencia entre el valor de una mercancía, integrado por la suma de capital constante, capital variable y plusvalía ($c+v+p$), y el precio de producción, que en vez de la plusvalía incluye la ganancia ($c+v+g$). En todo caso, este proceso, que conduce a la fijación de los precios, no cambia la plusvalía obtenida, sino que es el resultado de su distribución social.

La crítica de Böhm-Bawerk no aceptaba la congruencia entre la solución dada al tema del valor en el libro I y al de los precios en el tomo III de *El Capital*, a la par que intentaba resolver uno y otro problema desde la óptica de la teoría de la utilidad marginal; ésta es una de las vías críticas. Otra consiste en reconocer que Marx no logró completar los esquemas de

transformación de manera satisfactoria, e intentar completar o corregir el método que él utilizó. Es el caso del *marxista legal* ruso Tugan-Baranowsky y del alemán Bortkiewicz, que plantean una “revisión matemática” de los esquemas de Marx, concentrándose en el problema de la *transformación inversa*, es decir, de la posibilidad de calcular los valores y la plusvalía a partir de precios de producción y ganancias.

La defensa de la teoría del valor marxiana fue asumida sobre todo, frente a Böhm-Bawerk, por el socialista austríaco Hilferding, que 1904 (“La crítica de Böhm-Bawerk a Marx”) publicaba lo que es, a juicio de Sweezy, la más clara exposición de la diferencia de perspectiva entre economía marxista y ortodoxia académica. Para Hilferding, la visión de Böhm-Bawerk es notablemente estrecha al pensar que la economía de Marx debiera pretender explicar los precios relativos; por el contrario, Marx y el marxismo se ocupan del valor de cambio como fenómeno social. La diferencia entre una y otra perspectiva radica en el punto de partida, subjetivo-individual en un caso y social en el otro:

“Cualquier teoría que parta del valor de uso, o sea de las cualidades naturales de la cosa (...), parte de la relación individual entre una cosa y un hombre, antes que de las relaciones sociales recíprocas de los hombres. Cae pues en el error de querer deducir de esta relación subjetiva, individual (...), una medida objetiva, social. Pero en ese caso, ya que esta relación individual está presente de igual modo en todos los tipos de sociedades y no encierra en sí principio alguno de variación (...) deberá renunciar a descubrir las leyes del movimiento y las tendencias del desarrollo de la sociedad. Su método es a-histórico y a-social. Sus categorías son eternas y naturales.

En tanto Marx parte, por el contrario, del trabajo en su significado de elemento que constituye la sociedad humana y que con su desarrollo determina en última instancia el desarrollo de la sociedad, en su principio del valor aprehende el factor cuya calidad y cantidad –organización y fuerza productiva– dominan de modo *causal* la vida social. Por eso el

concepto fundamental de la *economía* es igual al *concepto fundamental de la concepción materialista de la historia*. Tal identidad es necesaria en tanto la vida económica no es más que una parte de la vida histórica (...).

Por tanto el trabajo es el principio del valor, y la ley del valor es una realidad porque el trabajo es el vínculo que mantiene unida a la sociedad descompuesta en sus átomos, y no porque sea el hecho técnicamente más relevante”.

Hilferding no ve contradicciones entre el libro I y el III, entre teoría del valor y de los precios, y acepta que la ganancia media determina los precios de producción. Pero sobre todo, para los marxistas, en el concepto de trabajo creador de valor “se cancela por completo toda referencia individual”, y el trabajo no aparece como una sensación agradable o desagradable, sino como una magnitud objetiva, inherente a las mercancías. Los fenómenos económicos se nos presentan sujetos a leyes objetivas, “independientes de la voluntad del individuo y dominadas por nexos sociales”:

“De este modo la ley del valor se convierte en la ley del movimiento de una organización social dada basada en la producción de mercancías, porque en última instancia todas las modificaciones de la estructura social pueden ser referidas a las modificaciones de las relaciones de producción (...). Por eso la economía política, en radical contraste con la escuela psicológica, es considerada parte de la ciencia social, y ésta, de la ciencia histórica. Böhm no advirtió esa oposición (...) Por este motivo, Böhm al llevar constantemente su polémica desde su punto de vista subjetivo-psicológico, descubre contradicciones con la teoría marxiana que sólo lo son porque él las interpretó de manera subjetivista”.

Los debates fundamentales.

II. Las crisis y el *derrumbe* del capitalismo.

Como tantos otros debates teóricos dentro del movimiento socialista en este período, las polémicas sobre las crisis y el *colapso* del capitalismo se

relacionan estrechamente con las posiciones políticas de los distintos autores; los revisionistas o reformistas rechazan cualquier teoría del *derrumbe inevitable* del capitalismo, y tienden a sobrevalorar las posibilidades del sistema de reabsorber las crisis, mientras los revolucionarios mantienen opiniones contrarias. Esta distinción general tiene, sin embargo, matices y, dentro de cada uno de estos dos sectores (y por supuesto en los que se sitúan en posiciones *centristas*) encontramos algunas diferenciaciones particulares.

La polémica Bernstein-Rosa Luxemburgo puede ilustrar bien esta dicotomía. Bernstein, congruente con su evolucionismo, no sólo no creía en el futuro *derrumbe* del sistema, sino que consideraba, asimismo, que el capitalismo estaba de hecho limitando o haciendo desaparecer las crisis periódicas, gracias a mecanismos de ajuste como el uso del crédito, los monopolios o el desarrollo del comercio:

“El continuo desarrollo de la sociedad hace improbable un completo y casi general colapso del actual sistema de producción, porque el desarrollo capitalista aumenta por una parte su capacidad de adaptación y por la otra, simultáneamente, la diferenciación de la industria”

La respuesta de Rosa Luxemburgo insistía en la ineficacia de las supuestas medidas contrarrestantes aducidas por Bernstein para frenar o eliminar las crisis, provocadas por la anarquía del capitalismo. Pero más allá de otras consideraciones, para Rosa Luxemburgo la idea del derrumbe significa pura y simplemente la condición misma de posibilidad del socialismo:

“Bernstein desecha el primero de los tres soportes del socialismo científico, afirmando que el desarrollo capitalista no conduce a un colapso económico general.

Pero es que no sólo rechaza *determinada forma de colapso*, sino su misma posibilidad (...).

Nos preguntamos cómo y por qué, en tal caso, alcanzaremos nuestro

objetivo final. Conforme al socialismo científico, la necesidad histórica de la revolución socialista se manifiesta sobre todo en la creciente anarquía del capitalismo que lo conduce a su fin. Pero si admitimos con Bernstein que el desarrollo capitalista no va a su propia ruina, entonces el socialismo no es, objetivamente hablando, necesario”.

En contra de la idea del *derrumbe* o de la relación con el mismo de las crisis se manifestaron Bernstein, Tugan-Baranowsky, o los austromarxistas Otto Bauer o Hilferding, aunque las ideas de los mismos sobre el particular no son exactamente iguales. Bauer veía las crisis como meros reajustes y creía en la posibilidad de una acumulación sin grandes perturbaciones y capaz de superar la tendencia decreciente de la tasa de ganancia. Hilferding situaba sobre todo su origen en problemas de desproporción en el desarrollo de los sectores I (medios de producción) y II (medios de consumo) de la economía. De manera semejante Tugan-Baranowsky ligaba también las crisis a la desproporcionalidad y afirmaba que el desarrollo del capitalismo no dependía del nivel de consumo, pues el mercado de medios de producción se extendía más rápidamente que el de bienes de consumo; el capitalismo estaba, así, en condiciones de crear sus propias condiciones de reproducción ampliada sin depender del consumo popular.

Una cierta visión del *derrumbe* la proporcionó en 1902 Kaustky, aunque luego adoptara posiciones diferentes. Por entonces, Kaustky refutaba los argumentos de los que anunciaban la suavización o el final de las crisis. Éstas, para Kautsky, tienen su origen en la sobreproducción, sólo absorbible mediante la búsqueda de mercados externos; la sucesión de crisis, depresiones, etc., concluirá, cuando la expansión ya no sea posible, en un *período de depresión crónica*, que hará inviable la continuación del capitalismo.

Entre los defensores de la idea del *derrumbe* destaca sobre todo Rosa Luxemburgo, que además achaca las crisis fundamentalmente al subconsumo de las masas. Por el contrario Lenin rechazaba, en su libro *El desarro-*

PARA VER ESTE VÍDEO

To see this video

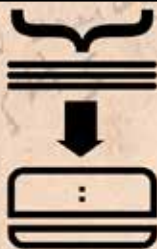


El debate del valor-trabajo

Francisco Erice

Duración: 05'29"

<http://youtu.be/jWsAtAK6zJs>



llo del capitalismo en Rusia las tesis subconsumistas, elevando a principio fundamental de la acumulación capitalista que el sector que produce medios de producción crece a una tasa superior al de los medios de consumo. Negaba así las tesis de los **populistas** (que más tarde Lenin emparentará con las de Rosa Luxemburgo) de que el capitalismo no podía desarrollarse (en este caso en Rusia) por falta de mercados exteriores.

Las tesis que consideran inevitable el *derrumbe* del capitalismo volvieron a revitalizarse en los años 20 y comienzos de los 30. En 1926, el socialdemócrata de izquierdas Fritz Steinberg defendió, en su libro *El imperialismo*, una reformulación del enfoque de Rosa Luxemburgo, con especial hincapié en las funciones y fluctuaciones del ejército de reserva.

Más importante fue el trabajo del economista germano-polaco Henryk Grossmann *La ley de la acumulación y el derrumbe del sistema capitalista* (1929). Para Grossmann, la clase capitalista, con el fin de asegurar la reproducción ampliada, entabla una lucha abierta contra la clase obrera intentado reducir los medios de vida de ésta y mantener los suyos. La razón está en que el proceso de acumulación de capital requiere una masa creciente de plusvalor, y sin embargo, a medida que prospera, se reducen las bases generadoras del mismo. Las crisis son resultado del proceso de acumulación, destruyendo parte del capital existente. A través de las crisis se recrean las condiciones precisas para una nueva revalorización. Se suceden así ciclos expansivos y períodos de crisis. La acumulación, en todo caso, no se derrumba por el descenso de la tasa de ganancia en sí, sino por el decrecimiento relativo y luego absoluto de la masa de ganancias.

Los debates fundamentales.

III. El imperialismo.

Los inicios de las polémicas. Las tesis de Hobson.

Seguramente los debates más interesantes que afectan a la teoría económica marxista en esta etapa son los que se refieren al imperialismo,

plagados de consecuencias políticas. En relación con este tema se plantean, además, las tesis más relevantes acerca de los cambios experimentados por el capitalismo (desarrollo de los monopolios, sobre todo), los problemas de la *realización* de la plusvalía (de los mercados), las transformaciones de la clase obrera (surgimiento de la *aristocracia obrera*) y del Estado capitalista (militarismo, nacionalismo) y las perspectivas de la revolución.

Las contribuciones polémicas más notables aparecen a partir de 1910, pero ya desde finales del XIX algunos de los planteamientos revisionistas u observaciones parciales en escritos de otros socialistas suscitaron discusiones que afectaban a la concepción del colonialismo y el naciente imperialismo. En 1903, el socialista francés Paul Lafargue, yerno de Marx, daba a la luz su obra *Los trust americanos*, en la que señalaba la novedad radical de los monopolios y subrayaba en papel de las finanzas, en unos términos que prefiguraban las tesis de Hilferding –de las que luego hablaremos– sobre el *capital financiero*:

“El sistema de los trusts ha podido organizar y desarrollar sus colosales empresas sólo porque encontraba a su disposición capitales considerables, lo que supone una intensísima concentración de capitales. Siendo tal concentración una condición vital para sus empresas, tenía que culminar la integración industrial con una organización unitaria de la banca, que está ya más avanzada de cuanto pueda creerse (...). La unión de la banca y de la industria viene impuesta por el desarrollo económico”.

Según Lafargue, la creación de grandes monopolios no pone fin a la anarquía de la producción y a las crisis y, por el contrario, prepara el terreno para la revolución social, mostrando la importancia de la concentración productiva, proletarizando a las capas medias y aumentando la explotación de los asalariados, y por tanto su descontento.

También el socialista austríaco Otto Bauer realiza alguna aportación al tema, aunque tangencialmente, a través de su libro sobre *La cuestión de*

las nacionalidades y la socialdemocracia. Parte de los planteamientos de Bauer, que defendía entonces posiciones más radicales de las que asumiría posteriormente, fueron retomados más tarde por Bujarin. Concretamente, Bauer se preocupaba por los mercados y las relaciones entre las naciones, planteando fundamentalmente dos tesis interesantes: el beneficio que los trabajadores de los países avanzados obtenían con el imperialismo, y el *intercambio desigual* entre las naciones. El intercambio desigual lo relaciona con la existencia de salarios diferenciados:

“Los capitalistas de las regiones más desarrolladas no solamente explotan a sus propios obreros, sino que también se apoderan de una parte de la plusvalía producida en las regiones menos desarrolladas”.

Se establecen así formas de dependencia que, al favorecer también al proletariado de los países más desarrollados, dificultan la internacionalización de la lucha de los trabajadores. Razón ésta por la cual Bauer atribuye mayor papel, en la revolución socialista mundial, a las guerras inter-imperialistas que a la lucha de clases.

La que es tal vez mayor aportación en este período acerca del imperialismo se debe, sin embargo, no a un marxista, sino a un liberal radical, el inglés J. A. Hobson, autor de un libro (*Un estudio del imperialismo*, 1902) que ejercería gran influencia en Lenin, aunque las conclusiones políticas del inglés difirieran mucho de las del dirigente revolucionario ruso. Hobson es sobre todo un reformista social; piensa que la mala distribución de la renta (que genera subconsumo de los sectores populares) da lugar a un exceso crónico de ahorro, por lo que la expansión imperial permite dar salida a ese excedente de capitales. Pero esta exportación, y las políticas imperialistas que genera, no representan la única salida. Hay otra posibilidad más favorable, consistente en una política de redistribución y altos salarios, que permita fortalecer el mercado interior para los productos de la industria. En todo caso, existen más razones que las meramente económicas para el imperialismo, aunque éstas terminen siendo dominadas y manipuladas por los círculos financieros:

“...Dado el papel que desempeñan en la expansión imperialista los factores no económicos tales como el patriotismo, la aventura, el espíritu militar, la ambición política y la filantropía, puede parecer que atribuir un poder tan decisivo a los círculos financieros es entender la historia de una manera rígidamente económica y, ciertamente, la fuerza motriz del imperialismo no es primariamente financiera; las finanzas son, más bien, las que regulan el motor imperial, las que dirigen la energía y deciden el trabajo que hay que realizar, pero no son el combustible del motor ni las que generan de modo directo su potencia. Las grandes finanzas manipulan las fuerzas patrióticas que generan los políticos, los soldados, los filántropos y los comerciantes”.

El imperialismo, según Hobson, no beneficia a las naciones que lo ejercen, sino a unos pocos intereses privados (los parásitos económicos del imperialismo), como son los de financieros, especuladores en bolsa, inversionistas, etc.:

“Aunque el nuevo imperialismo ha sido un mal negocio para la nación británica, ha resultado rentable para ciertas clases sociales y para ciertos grupos industriales y financieros del país. Los enormes gastos de armamento, las costosas guerras, los graves riesgos y las situaciones embarazosas de la política exterior, los impedimentos y frenos a las reformas sociales y políticas dentro de la Gran Bretaña, aunque hayan sido tan dañosas para la nación, han resultado muy provechosas para los intereses económicos de ciertos grupos industriales y profesionales”.

El imperialismo no es, pues, un fenómeno intrínseco al capitalismo, sino la opción de una minoría oligárquica que actúa en interés propio. Se relaciona muy directamente con una ideología nacionalista-chauvinista, militarista y racista. Atenta, además, contra la democracia, y la única solución contra él es precisamente la democratización:

“El análisis del imperialismo y de sus aliados naturales: el militarismo, la oligarquía, la burocracia, el proteccionismo, la concentración de capital y las violentas fluctuaciones del mercado, nos ha puesto de

relieve que constituye el mayor peligro que hoy acecha a los Estados nacionales modernos. El privilegio de que gozan las fuerzas imperialistas de un país de utilizar los recursos nacionales para su beneficio privado, mediante el usufructo de la maquinaria del Estado, no puede eliminarse más que estableciendo democracias auténticas, es decir, que la política nacional la dirija el pueblo para el pueblo, por medio de representantes sobre los que el pueblo ejerza un verdadero control”.

Hilferding y el *capital financiero*.

Rudolf Hilferding, del que ya hemos tenido ocasión de hablar a propósito de su crítica a Böhm-Bawerk, es autor del mayor intento de actualización de los análisis de Marx que encontramos en este período. Su obra *El capital financiero* constituye, en ese sentido, un trabajo de particular importancia. Aunque contiene elementos que pueden prefigurar su posterior evolución hacia posiciones derechistas dentro del movimiento socialista, ya después de la Primera Guerra mundial, lo cierto es que influyó bastante en Lenin, que lo elogió mucho, al igual que a Hobson:

“A pesar de un error del autor en la teoría del dinero y una cierta tendencia a conciliar el marxismo con el oportunismo, esta obra [*El capital financiero*] constituye un análisis teórico precioso de la fase más reciente del desarrollo del capitalismo (...). En el fondo, todo lo que se ha dicho del imperialismo durante estos últimos años, no ha salido prácticamente del círculo de ideas expuestas...por estos dos autores...”.

El punto de partida de Hilferding es la aparición de grandes empresas monopolistas (*cártels, trusts*), como consecuencia de la concentración del capital. Esta concentración se deriva de la competencia, que favorece a las grandes empresas en detrimento de las pequeñas. La concentración no es fruto del descenso de la demanda, sino del aumento del consumo, y genera dos tipos de ganancias: una para los monopolios, superior a la media, y otra para el resto de las empresas, inferior.

Cuanto mayores son las dimensiones de una empresa y su nivel técnico,

más elevada es también la proporción de su capital inmovilizado en forma de capital fijo (equipo, instalaciones, etc.) y de materias primas. Eso significa que el capital industrial viaja más difícilmente de una rama a otra en la era monopolista; para ello necesita al capital bancario o capital-dinero. La vinculación entre el capital industrial y el bancario surge, pues, del propio proceso contradictorio de la centralización del capital. El otro pilar sobre el que se asienta dicha centralización es la sociedad por acciones, que cambia la situación del capitalista industrial, convertido en rentista. Ello conduce a la dependencia de la industria respecto de los bancos. Surge así el capital financiero, capital bancario que se trueca en la práctica en capital industrial. El capital bancario domina sobre el industrial, lo somete, del mismo modo que la burguesía bancaria, la alta finanza, domina sobre las demás fracciones burguesas. Asimismo, se integran cada vez más la producción y la circulación:

“El capital financiero significa la unificación del capital. Los antiguos sectores separados del capital industrial, comercial y bancario, se hallan ahora bajo la dirección común de la alta finanza, en la que están vinculados personalmente los señores de la industria y de los Bancos. Esta unión tiene como base la eliminación de la libre competencia del capitalista individual por las grandes uniones monopolísticas. Con ello cambia incluso la naturaleza de la relación de la clase capitalista con el poder del Estado”.

La *cartelización* hace crecer rápidamente la masa de capitales acumulados, mientras las posibilidades de inversión disminuyen, por la capacidad limitada del mercado nacional para absorberlos. Ello conduce a la exportación de capitales, auxiliar de la exportación de mercancías. Los efectos de la exportación son múltiples: en el país de destino, se acelera la implantación de relaciones capitalistas y la maduración de los pueblos para su emancipación; se abren nuevos mercados y se produce una especialización de ambos espacios económicos, con tendencia a convertirse en relación de dependencia. Este imperialismo segrega su propia ideología, hecha de

militarismo, nacionalismo y racismo.

El cambio del capitalismo de libre concurrencia a la era de los monopolios no acaba con las crisis, que no se deben ni a la superproducción ni al subconsumo, sino a la naturaleza misma de la producción capitalista:

“Si el consumo se pudiera ampliar a discreción, no sería posible la superproducción. Pero, en el mundo capitalista, la ampliación del consumo significa la reducción de la tasa de beneficios. Pues la ampliación del consumo de las grandes masas va unida al aumento de los salarios. Y esto significa una disminución de la tasa de plusvalía y por consiguiente una disminución de la tasa de ganancia. Por eso, si mediante la acumulación, la demanda de los obreros aumenta tanto que tiene lugar una disminución de la tasa de plusvalía (...), entonces la acumulación tiene que dejar de realizarse, pues no se alcanzaría su objetivo: el aumento de la ganancia. En este punto intervine precisamente el presupuesto necesario de la acumulación, el del aumento del consumo, e interviene en contradicción con el otro, el de la realización de la ganancia. Las condiciones de explotación del capital se oponen a la ampliación del capital y, como son las decisivas, la contradicción aumenta hasta desembocar en las crisis”.

Los *cartels* no suprimen las crisis; más bien las trasladan a las empresas no cartelizadas. Las crisis evidencian problemas de la circulación, aunque tiene su origen en la producción.

El dominio del capital financiero, desde el punto de vista social, suprime las divisiones entre la burguesía y activa la formación de organizaciones obreras (sindicatos); a las clases medias las somete al dominio de los monopolios, acentuando los elementos reaccionarios de su ideología, mientras muchos de sus miembros engrosan los puestos de empleados del capital creados por las sociedades anónimas, transformándose de hecho en una aristocracia del trabajo. Para los obreros, la única respuesta al capital monopolista, a la política económica del capital financiero, no puede ser restaurar la libre competencia, sino el socialismo. La función socializadora

Fundación de Investigaciones Marxistas

La Fundación de Investigaciones Marxistas fue creada en diciembre de 1978. Su actividad pública se traduce en seminarios, conferencias y debates con miras a estimular la confrontación de ideas y la investigación rigurosa tanto sobre cuestiones generales de la teoría, como en lo que se refiere a problemas actuales de orden social, económico, filosófico, político, etc.

En su centro de documentación se conservan todos los textos de las conferencias y debates realizados.

La Fundación de Investigaciones Marxistas dispone de una estimable biblioteca y hemeroteca marxista y está estrechamente vinculada al Archivo Histórico del PCE.

Edita la publicación periódica "Papeles de la FIM" y también los resultados más importantes de sus debates.

COLABORA

CON LA FUNDACIÓN.

HÁZTE SOCIO

Suscripciones:

Socios individuales 72€ anuales

Socios colectivos 150€ anuales

Más información: info@fim.org.es

Horario de atención al público: de 8 a 15:00 h. de lunes a viernes.

Metro: Esperanza (Línea 4)

Autobuses: 120, 122

C/Olimpo 35

28043 Madrid

Tfno: 91 300 49 69 / Fax 91 300 47 44

FIM



Fundación de
Investigaciones
Marxistas

www.fim.org.es

del capital financiero facilita la superación del capitalismo y “la lucha por la desposesión de esta oligarquía constituye la última fase de la lucha de clases entre la burguesía y el proletariado”.

Rosa Luxemburgo: el problema de la *realización* y el imperialismo.

El destino de las teorías económicas de Rosa Luxemburgo es cuando menos curioso; mientras sus conclusiones eran rechazadas por otros marxistas contemporáneos y posteriores, algunas de sus intuiciones o las líneas de desarrollo argumental fueron recogidas con posterioridad por autores no marxistas (como **Kalecki**) o neomarxistas (como los norteamericanos **Baran** y **Sweezy**). Éste último afirmaba que “la unidad y la fuerza de la argumentación de Rosa Luxemburgo son algo impresionante”, aunque ciertos errores invaliden su tesis central sobre el imperialismo. El interés, por ejemplo, de Sweezy y Baran se deriva del énfasis de Rosa Luxemburgo en el problema de la *realización* del excedente, o en su perspectiva, más próxima que la de la mayoría de sus coetáneos, a las posturas *tercermundistas* que se ponen en boga en la segunda mitad del siglo XX.

La visión de Rosa Luxemburgo sobre el imperialismo, en todo caso, se sitúa en una posición bastante distinta de la de los demás teóricos marxistas del momento. Por ejemplo —y esa es tal vez una de sus principales debilidades— apenas tiene en cuenta la novedad de los monopolios con respecto al capitalismo de libre concurrencia, y desde luego les otorga un papel claramente menor en sus tesis sobre el imperialismo. De todos modos, esta u otras diferencias (al contrario de las que la separaban de los revisionistas) nunca fueron planteadas en términos dramáticos por ella en sus polémicas con otros marxistas revolucionarios. Pese a la innegable presencia de rasgos rígidamente doctrinarios en algunos aspectos de su visión teórica, Rosa nunca abdicó de la libertad intelectual inherente, a su juicio, al talante de los verdaderos marxistas:

“Temperamentos sensibles lamentarán, una vez más, que ‘los marxistas se combatan entre sí’, que se ataque a ‘autoridades’ prestigiosas.

Pero el marxismo no es una docena de personas que se conceden unas a otras el derecho a actuar de ‘expertos’, y ante los cuales la masa de los creyentes haya de morir con ciega confianza. El marxismo es una concepción revolucionaria que pugna constantemente por alcanzar nuevos conocimientos, que odia, sobre todas las cosas, el estancamiento de las fórmulas fijas, que conserva su fuerza viva y creadora, en el chocar espiritual de armas de la propia crítica y en los rayos y truenos históricos”.

La elaboración teórica de Rosa Luxemburgo se entrelaza de manera inseparable con sus preocupaciones políticas. Su teoría de las crisis y el *derrumbe*, de tipo *subconsumista*, no se comprende sin su especial interés por patentizar la inviabilidad de un desarrollo armónico (de ahí su insistencia en los rasgos *anárquicos* del sistema) y continuado del capitalismo. En sus tesis sobre la *realización* y el imperialismo, pretende demostrar ante todo que el capitalismo, al buscar solución a sus problemas, mina las bases de su propia viabilidad. Así lo señala –y nos anticipamos con estas frases relativas a su visión del imperialismo- en su divulgativa *Introducción a la economía política* (1907), texto escrito sobre todo para la formación de militantes:

“...Cuanto más reemplaza la producción capitalista producciones más atrasadas, tanto más estrechos se hacen los límites del mercado, engendrado por el interés por la ganancia, para las necesidades de expansión de las empresas capitalistas ya existentes. La cosa se aclara completamente, si nos imaginamos por un momento, que el desarrollo del capitalismo ha avanzado tanto que, en toda la Tierra, todo lo que producen los hombre se produce a la manera capitalista, es decir sólo por empresarios privados capitalistas en grandes empresas con obreros asalariados modernos. La imposibilidad del capitalismo se manifiesta entonces nítidamente”.

La obra de tema económico más importante de Rosa Luxemburgo es *La acumulación del capital* (1913). Como señalamos, el punto de parti-

da de su teoría del imperialismo es totalmente contrario al de Lenin. Las diferencias con el revolucionario ruso venían ya de atrás, enlazando con las distintas visiones del papel de los mercados en el desarrollo capitalista. Lenin, no sin cierta razón, consideraba que Rosa estaba cercana a las posiciones de los populistas rusos, con los que él había polemizado en sus trabajos *Sobre la cuestión de los mercados* o *El desarrollo del capitalismo en Rusia*. Según algunos populistas, y contra la opinión de Lenin, el capitalismo ruso cavaba su propia tumba aniquilando su mercado interior (al arruinar la economía campesina) y no pudiendo sustituirlo por mercados externos, ya controlados entonces por países más avanzados.

En una línea parecida, Rosa Luxemburgo parte precisamente de los mercados, percibiendo una contradicción en Marx, en cuanto que por un lado sus esquemas de reproducción ampliada parecen avalar la posibilidad de desarrollo indefinido sobre las bases del mercado interior (libro II de *El Capital*) y sin embargo, en otro momento (libro III) alude al consumo insuficiente en relación con la producción, y a la necesidad de buscar mercados externos.

Para Rosa Luxemburgo, no es posible la *realización* de la plusvalía necesaria para la acumulación en una economía capitalista cerrada. Para que la acumulación se lleve a cabo, es preciso vender las mercancías, es decir, *realizar* el valor producido; como ello implica un número cada vez mayor de mercancías para vender, se requiere una demanda solvente para las mismas. Los compradores del producto sobrante que los capitalistas no absorben no pueden ser los trabajadores, pues su consumo se halla cubierto por el capital variable. Queda pues, una parte de la producción sin poder *realizarse*. El comercio exterior entre capitalistas tropieza con el mismo problema de demanda solvente.

¿Cómo solucionar este problema? Según Rosa Luxemburgo, Marx razona erróneamente como si el capitalismo fuera un régimen universal, cuando la realidad es bien distinta:

“El capitalismo viene al mundo y se desarrolla históricamente en un medio social no capitalista. En los países europeos occidentales le rodea, primeramente, el medio feudal, de cuyo seno surge –la servidumbre de la gleba en el campo, el artesanado gremial en la ciudad–; luego, desaparecido el feudalismo, un medio en el que predomina la agricultura campesina y el artesanado, es decir, producción simple de mercancías, lo mismo en la agricultura que en la industria. Aparte de esto, rodea al capitalismo europeo una enorme zona de culturas no europeas, que ofrece toda la escala de grados de evolución, desde las hordas primitivas comunistas de cazadores nómadas hasta la producción campesina y artesana de mercancías. En medio de este ambiente se abre paso, hacia delante, el proceso de la acumulación capitalista”

Son precisamente estos mercados no-capitalistas los que resultan imprescindibles para la realización de la plusvalía:

“El capitalismo necesita, para su existencia y desarrollo, estar rodeado de formas de producción no capitalistas (...) Necesita como mercados capas sociales no capitalistas para colocar su plusvalía. Ellas constituyen a su vez fuente de adquisición de sus medios de producción, y son reservas de obreros para su sistema asalariado”.

Esta expansión sobre mercados no capitalistas es lo que da lugar al imperialismo:

“El imperialismo es la expresión política del proceso de la acumulación del capital en su lucha por conquistar los medios no capitalistas que no se hallen todavía acotados. Geográficamente, estos medios abarcan, aun hoy, los más amplios territorios de la tierra. Pero, comparados con la potente masa de capital ya acumulado en los viejos países capitalistas, que pugna por encontrar mercados para su plusproducto, y posibilidades de capitalización para su plusvalía, comparados con la rapidez con que hoy se transforman en capitalistas territorios pertenecientes a culturas precapitalistas (...), el campo parece quedar todavía pequeño a su expansión. Esto determina el actual juego internacional del capital en

PARA VER ESTE VÍDEO

To see this video

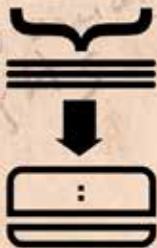


Aportaciones económicas desde el marxismo

Francisco Erice

Duración: 06'06"

<http://youtu.be/hAp5LT1kGqM>



el escenario del mundo. Dado el gran desarrollo y la concurrencia cada vez más violenta de los países capitalistas para conquistar territorios no capitalistas, el imperialismo aumenta su agresividad contra el mundo no capitalista, agudizando las contradicciones entre los países capitalistas en lucha. Pero cuanto más violenta y enérgicamente procure el capitalismo el hundimiento total de las civilizaciones no capitalistas, tanto más rápidamente irá minando el terreno a la acumulación del capital. El imperialismo es tanto un método histórico para prolongar la existencia del capital, como un medio seguro para poner objetivamente un término a su existencia”.

El imperialismo incorpora a la economía capitalista a países y territorios atrasados, a través del comercio o la conquista. El proceso a través del cual lo hace se caracteriza por una enorme brutalidad, que Rosa Luxemburgo describe de forma más negativa que Marx. El imperialismo es, pues, consustancial al capitalismo, no a una de sus fases o etapas; y, al propio tiempo, prepara el camino hacia el derrumbe del sistema al que sirve.

Kaustky y el *ultraimperialismo*.

Teniendo en cuenta que, en el ámbito del movimiento socialista, Kaustky ocupaba posiciones *centristas*, su irrupción en el debate sobre el imperialismo, en vísperas de la Primera Guerra mundial o en los primeros momentos del conflicto, debe entenderse como reacción frente las posturas de la izquierda socialista y, sobre todo, frente a las consecuencias políticas que de ellas se derivaban. Así sucede con unos artículos que publica en 1913 y 1914 en *Die Neue Zeit* o en su folleto de 1915 *Estado nacional, Estado imperialista y confederación de Estados*. La perspectiva de Kaustky intenta separar del imperialismo los rasgos novedosos de la evolución económica, y parte de una consideración positiva del desarrollo de las fuerzas productivas, en la medida en que ve el socialismo como culminación del desarrollo económico capitalista.

La definición que da Kautsky del imperialismo es ésta:

“El imperialismo es un producto del capitalismo industrial altamente evolucionado. Consiste en la tendencia que tiene cada nación capitalista industrial a anexionarse o a dominar regiones *agrarias* cada vez más grandes, sean cuales sean las naciones que las habitan”.

Por si pudiera parecer que identifica el imperialismo con una fase determinada del capitalismo, la enumeración de sus rasgos disipa dudas al respecto:

“...Se comprenden bajo el nombre de imperialismo todos los fenómenos del capitalismo moderno, como son los cárteles, los impuestos proteccionistas, las finanzas y la política colonial, etc. Entendido de este modo, el imperialismo constituye naturalmente una necesidad vital para el capitalismo. Pero la afirmación en sí supone la más simple de las tautologías, ya que no dice otra cosa que el capitalismo no puede existir sin el capitalismo.

[Pero] si queremos dar una definición históricamente determinada, no podemos decir sino que el imperialismo constituye tan sólo un cierto tipo de aspiraciones políticas, producidas por el capitalismo moderno, pero en modo alguno idénticas con él”.

La lucha entre países capitalistas por abrirse mercados genera enfrentamientos y guerras que pueden poner en peligro al propio capitalismo. Para evitarlos, es perfectamente posible que se produzca una alianza entre países capitalistas para repartirse pacíficamente el botín. Es la perspectiva del *ultraimperialismo*, que tanto criticó Lenin, y que Kaustky define de esta manera:

“...De la guerra mundial entre las grandes potencias puede surgir una alianza de las más grandes de ellas que ponga fina la contienda armada.

Desde un punto de vista estrictamente económico no queda excluida la posibilidad de que el capitalismo viva aún una nueva fase: el abandono de la política de cárteles en el campo de la política exterior, la fase

del ultraimperialismo que, naturalmente, debemos combatir tan enérgicamente como al imperialismo, pero cuyos peligros son de otro tipo, sin que intervenga ya la confrontación armada ni existan amenazas a la paz mundial”.

El eclecticismo de Bujarin.

Dentro del Partido Bolchevique y dejando a un lado a Lenin, quien más escribió acerca del imperialismo y de otros temas económicos que luego mencionaremos fue Nicolai Bujarin. Es cierto que Lenin lo acusó de falta de comprensión de la dialéctica, y que sus intentos de crear una *sociología marxista* en los años 20 fueron objeto de severas críticas por parte de Gramsci o Lukács, sin duda bastante más dotados que Bujarin para las tareas intelectuales. Pero los análisis de éste, concretamente en el tema que ahora nos ocupa, siendo fundamentalmente eclécticos, contienen algunas intuiciones, anticipaciones y propuestas interesantes.

Antes de abordar el imperialismo o los problemas de la construcción del socialismo en la URSS, Bujarin produjo algún otro trabajo económico. El principal es el elaborado en 1914 pero publicado ya en 1919 bajo el título *La economía de la clase rentista: la teoría del valor y el beneficio de la Escuela Austríaca*, defensa de las tesis de Marx contra los *marginalistas* que añade poco a lo ya dicho, en este terreno, por Hilferding.

Sobre el imperialismo, publicó en 1918 *El imperialismo y la economía mundial*, cuyo manuscrito (que data de 1915) fue utilizado, aún inédito, por Lenin para elaborar su estudio clásico sobre el mismo tema. El trabajo debe mucho a las tesis de Hilferding, pero presenta algunos desarrollos —a menudo más esbozados que acabados— dignos de mención.

El punto de partida de Bujarin es la formación de una economía mundial y la relación que ésta mantiene con las nacionales. Eso significa que hay una división del trabajo internacional, un sistema de precios asimismo mundial y una tendencia a la nivelación de la tasa de beneficios. La expan-

sión de la economía mundial tiene su expresión abierta en la exportación de capitales y en la creación de grandes empresas y monopolios internacionales. Pero esta tendencia a la concentración mundial no significa la desaparición de las contradicciones (crisis) ni de las guerras; Bujarin rechaza explícitamente la visión de Kautsky del ultraimperialismo.

Como para Lenin, el imperialismo en Bujarin se relaciona con el capital financiero y los monopolios, proceso que se manifiesta además en el ámbito nacional, terreno éste en cuyo análisis Bujarin se sitúa muy cerca de Hilferding y Lenin. Uno de los rasgos más llamativos de este proceso es, según Bujarin, la extensión del papel del Estado. Bujarin es un auténtico precursor en el tratamiento de temas que tiene que ver con el surgimiento de un *capitalismo de Estado*. El Estado coopera con los monopolios privados y se convierte en empresario directo y organizador de la producción. Este capitalismo de Estado es en definitiva capitalismo de guerra, para conquistar nuevos territorios y hundir a la concurrencia por las armas:

“...La reorganización de las relaciones de producción del capital financiero ha marchado en dirección a la organización universal capitalista del estado, con la abrogación del mercado, con la transformación del dinero en una unidad de cálculo, con la producción organizada a escala del estado, con la subordinación de todo el mecanismo de la ‘economía nacional’ a los objetivos de la concurrencia mundial, es decir, ante todo a los de la guerra”

Estos cambios generan fenómenos sociales tales como la elevación de salarios de determinados segmentos de la clase obrera; Bujarin sustenta posiciones parecidas a las de Lenin acerca de la **aristocracia obrera** y sus relaciones con el revisionismo. Por ello le otorga una importancia a las contradicciones inter-imperialistas en la caída del capitalismo, por encima incluso de la lucha de clases en los países desarrollados. Bujarin es, en ese sentido, un claro predecesor del *tercermundismo*. En su *Teoría económica del período de transición*, ya bajo el impacto de la revolución en Rusia, plantea el desmoronamiento del sistema capitalista mundial a partir de los

eslabones más débiles de la cadena.

Lenin: el imperialismo como fase superior (y última) del capitalismo.

Lenin aborda los problemas de la fase monopolística y el imperialismo en diversos trabajos, si bien el más conocido es *El imperialismo, fase superior del capitalismo*, escrito en 1916. Sus aportaciones al tema son tal vez menos importantes desde el punto de vista teórico (debe la mayor parte de sus tesis a Hobson, Hilferding o Bujarin), pero si lo son desde el punto de vista político; la mayor genialidad de Lenin consistía, como es sabido, en extraer de los análisis las consecuencias prácticas para la acción política. En el caso del imperialismo, Lenin establece claras relaciones del fenómeno con problemas de la envergadura de la guerra, o con la aristocracia obrera y el revisionismo.

Lenin no liga el imperialismo a los problemas de la *realización* (como Rosa Luxemburgo), el descenso de la tasa de ganancia o la sobreproducción-subconsumo. Por el contrario, el fenómeno depende ante todo, a su juicio, de la necesidad de los grandes grupos monopolísticos de extender su dominio y reforzar su control sobre los mercados. De hecho, para Lenin, el imperialismo no es un tipo de política, o una tendencia expansiva del capitalismo, sino más bien el capitalismo mismo en una determinada fase de su desarrollo, la de los monopolios:

“Si fuera necesario dar una definición lo más breve posible del imperialismo, debería decirse que el imperialismo es la fase monopolista del capitalismo. Esa definición comprendería lo principal pues, por una parte, el capital financiero es el capital bancario de algunos grandes bancos monopolistas fundido con el capital de los grupos monopolistas industriales y, por otra, el reparto del mundo es el tránsito de la política colonial, que se extiende sin obstáculos a las regiones todavía no apropiadas por ninguna potencia capitalista, a la política colonial de dominación monopolista de los territorios del globo enteramente repartido”.

Pero esta definición –añade Lenin, es demasiado breve, y conviene dar

PARA VER ESTE VÍDEO

To see this video



Los debates sobre el imperialismo

Francisco Erice

Duración: 06'56"

<http://youtu.be/SbLJ4VrjgM>



otra más desarrollada, que contenga “los cinco rasgos fundamentales siguientes”:

“1) la concentración de la producción y del capital llegada hasta un grado tan elevado de desarrollo, que ha creado los monopolios, los cuales desempeñan un papel decisivo en la vida económica; la fusión del capital bancario con el industrial y la creación, sobre la base de este ‘capital financiero’, de la oligarquía financiera; 2) la exportación de capitales, a diferencia de la exportación de mercancías, adquiere una importancia particularmente grande; 3) la formación de asociaciones internacionales monopolistas de capitalistas, las cuales se reparten el mundo, y 4) la terminación del reparto interterritorial del mundo entre las potencias capitalistas más importantes. El imperialismo es el capitalismo en la fase de desarrollo en que ha tomado cuerpo la dominación de los monopolios y del capital financiero, ha adquirido señalada importancia la exportación de capitales, ha empezado el reparto del mundo por los trusts internacionales y ha terminado el reparto de toda la tierra entre los países capitalistas más importantes”.

En los dos primeros rasgos que aparecen en este esquema (monopolios y capital financiero), Lenin es claro deudor de Hilferding. El tercero (el predominio de la exportación de capitales) evoca algunas consideraciones de Hobson; la exportación de capitales parte del excedente de los mismos que existe en los países avanzados, y se debe a la búsqueda de mayores ganancias (tasas de beneficios altas, salarios bajos, materias primas y tierras baratas). En cuanto a la presencia de grandes monopolios internacionales (punto cuarto), se halla cerca de las tesis de Bujarin. En el quinto rasgo (el reparto del mundo entre las potencias coloniales), Lenin subraya la diversidad de formas que adquiere el dominio imperialista en los países sometidos: colonias, semicolonias, formas de dependencia financiera y diplomática.

Más allá de esta síntesis de ideas ajenas, hábilmente entrelazadas, lo que destaca en el análisis de Lenin tiene más que ver con las consecuen-

cias sociales y las enseñanzas políticas que extrae de los hechos. Desde el punto de vista social, el imperialismo genera, en primer lugar, el dominio de la oligarquía financiera sobre las demás clases y fracciones; la subordinación de la pequeña y mediana burguesía; y la división del proletariado, mediante la promoción de una aristocracia obrera que es la base social del revisionismo.

La fase imperialista del capitalismo provoca tres tipos de contradicciones: la que existe entre burguesía y proletariado en cada país; la de metrópolis-colonias; y la rivalidad de los países imperialistas entre sí. Las dos primeras otorgan un papel esencial a la lucha de clases y las luchas de liberación nacional contra los países dominadores. La tercera indica que la teoría del ultra-imperialismo o super-imperialismo de Kautsky (contra el que Lenin arremete con especial virulencia) es totalmente errónea. De la misma manera que los monopolios no acaban con las crisis, ningún acuerdo inter-imperialista puede suprimir las guerras y conflictos. La “esperanza de que la paz entre los pueblos llegue a imperar bajo el capitalismo”, abrigada por algunos escritores burgueses y por Kautsky, es, “desde el punto de vista teórico, completamente absurda, y desde el punto de vista práctico un sofisma, un medio de defensa poco honrado del oportunismo de la peor especie”.

Polémicas sobre la construcción del socialismo en la URSS en la década de 1920: el debate bujarin-preobrazhenski.

Así como los nuevos fenómenos del mundo capitalista (monopolios, imperialismo) generaron amplias controversias entre los marxistas, no sucede algo equiparable con los problemas derivados de la primera experiencia del socialismo en la URSS. Es verdad que Marx, siempre temeroso de incurrir en excesos de especulación utópica, dejó pocas indicaciones en este sentido, más allá de la hipotética desaparición del valor y las leyes de Economía política capitalista a partir de las primeras fases de la construcción de la sociedad comunista. Pero también es cierto que Marx tampoco ofreció indicaciones sobre otros temas y eso no impidió que fueran abordados

por sus seguidores. La explicación de este notorio vacío teórico hay que buscarla seguramente por otras vías, y relacionarla tal vez con la debilidad teórica general del marxismo en la Rusia post-revolucionaria.

En la década de los 30 y siguientes sí hubo, ciertamente, polémicas interesantes sobre la viabilidad de una economía socialista, pero en el ámbito de la Economía académica occidental. En cuanto al anterior decenio, en el contexto del *comunismo de guerra*, la *NEP* (*Nueva Política Económica*) liberalizadora y los inicios de la planificación o la colectivización masiva, los debates más interesantes son probablemente los que tienen lugar entre dos conocidos dirigentes bolcheviques: Bujarin y Preobrazhenski.

Bujarin ya había escrito en 1919 *La economía del período de transición* donde, en el duro contexto del *comunismo de guerra*, hablaba de la desaparición de la ley del valor y la sociedad mercantil. Luego pasaría a ser teórico y defensor de la NEP, y en ese momento se desencadenan sus polémicas con Preobrazhenski, adversario de esta política. Los puntos de discrepancia son fundamentalmente cuatro.

El primero versa sobre el método de estudio de la economía socialista. Preobrazhenski pretende hacer abstracción de la política del gobierno y estudiar en su aspecto puro el desarrollo de la acumulación socialista originaria, que define en estos términos:

“Por acumulación *socialista* entendemos la adición al capital productivo fundamental del sobreproducto que no se destina a la distribución suplementaria entre los sujetos de la producción socialista y el Estado socialista, sino que sirve para la reproducción ampliada. Por acumulación *primitiva socialista* entendemos la acumulación en manos del Estado de recursos naturales procedentes de fuentes externas al complejo económico estatal. Esta forma de acumulación está destinada a desempeñar en un país agrícola retrasado una función excepcionalmente importante, en cuanto que permite llegar muy rápidamente a la fase en que da comienzo la transformación técnico-científica de la economía estatal y en la que ésta logrará por fin una supremacía puramente económica sobre el capitalismo”.

Por el contrario Bujarin, aunque reconocía en términos genéricos la primacía de lo económico sobre lo político, subrayaba la importancia de las decisiones políticas en la URSS, pues “nuestra política ya incluye una parte considerable de economía, dado que en la estructura de nuestro poder estatal están ya incluidos factores económicos esenciales, entre ellos los centros de mando”. La diferencia, en definitiva, se remonta al asunto de si el socialismo, que implica planificación y acción consciente, puede sujetarse a “leyes de necesidad” como las de la Economía política capitalista.

El segundo punto de debate versa sobre el conflicto entre el valor y el principio de planificación. Preobrazhenski habla de un “sistema socialista mercantil de economía”; el principio de planificación en la primera fase de industrialización aparece bajo la forma de ley de acumulación socialista originaria, y el desarrollo del sistema se caracteriza por la lucha por la hegemonía entre los sectores básicos (socialista y mercantil), que en el terreno de la economía política se manifiesta en la forma de lucha entre las leyes que rigen cada uno de los sectores. En la URSS se daba, pues, una realidad sin precedentes, con coexistencia de dos tipos de economía distintos y antagónicos, con formas de regulación diferentes, que no sólo podían mantener una lucha sino también un cierto equilibrio.

Por el contrario, la opinión de Bujarin es que el asunto no hay que plantearlo en términos de leyes objetivas, sino de política económica. La relación entre el sector socialista y el privado se convierten en relaciones entre proletariado y burguesía, que pueden ser de represión, lucha o colaboración. El control de las palancas de mando es, en ese caso, fundamental.

El tercer punto de discrepancia trata de la ley de acumulación socialista originaria. Ni Preobrazhenski ni Bujarin negaban que hubiera una acumulación socialista. Preobrazhenski define la ley en estos términos:

“Llamamos ley de la acumulación socialista originaria a la suma de todas las tendencias conscientes y semiespontáneas de la economía estatal que están orientadas hacia la ampliación y fortalecimien-

to de la organización colectiva del trabajo en la economía soviética y que dictan al estado soviético, sobre la base de la necesidad: 1) proporciones determinadas de la distribución de las fuerzas productivas, proporciones que se establecen sobre la base de la lucha con la ley del valor en el interior y fuera de los límites del país, y que tienen como tarea objetiva alcanzar el nivel óptimo de la reproducción socialista ampliada en condiciones dadas, y el máximo del potencial defensivo en todo el sistema en lucha con la producción capitalista-mercantil; 2) proporciones determinadas de acumulación de recursos materiales con miras a la reproducción ampliada, principalmente a expensas de la economía privada, en la medida en que un volumen determinado de esta acumulación es dictado con una fuerza coercitiva al Estado soviético, bajo la amenaza: a) de la desproporción económica, b) del crecimiento del capital privado, c) del debilitamiento de los lazos de la economía estatal con la producción campesina, d) de la ruptura, en el curso de los años futuros, de las proporciones necesarias de la reproducción socialista ampliada, y del debilitamiento de todo el sistema en su lucha con la producción capitalista-mercantil en el interior y fuera de los límites del país”.

En todo caso Bujarin cuestiona que la expresión “ley de acumulación socialista originaria” sea la más correcta, y que tenga las características que Preobrazhenski plantea; concretamente, cree que éste lo ve desde una perspectiva estática y no dinámica, y que considera a la industria socialista separada y no ligada a la economía campesina. Realmente, Bujarin no plantea una visión alternativa y lo que hace es refugiarse en la política económica a corto plazo.

El cuarto punto de fricción versa sobre la disparidad de los intercambios entre la economía estatal y la privada. De acuerdo con el principio de la lucha entre sectores económicos, Preobrazhenski plantea institucionalizar el intercambio desigual, haciendo que el sector privado financie el estatal, y para ello juzga fundamental aumentar la productividad del trabajo. Para Bujarin, eso significaría yugular las posibilidades del desarrollo socialista en las condiciones por las que atravesaba la URSS. El proceso

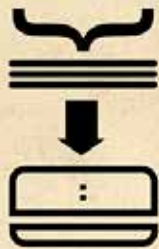
de acumulación de la industria socialista no puede perdurar a la larga sin acumulación en la economía campesina, y la aplicación de las propuestas de Preobrazhenski llevaría al colapso del socialismo.

Más allá de estas diferencias, Preobrazhnski se centra en la esfera de la producción y Bujarin en la de la circulación. El primero considera que el problema es la falta de un plan y el segundo, la relación entre las industrias del Estado y la agricultura. Pero el asunto desborda lo económico y tiene que ver con las posiciones entonces dominantes en el Comité Central (que son las de Bujarin) y las de Trostski y sus partidarios (que en términos generales defiende Preobrazhenski), en torno a la NEP. Para Bujarin, las posiciones de su oponente suponían la ruptura del bloque entre obreros y campesinos y el aislamiento del proletariado. Para Preobrazhenski, las posturas de Bujarin y la política del Comité Central conducían a la liquidación de la hegemonía del proletariado y la supeditación de éste a la burguesía y, por tanto, abrían una vía que hacía peligrar el incipiente socialismo.

glosario

DESCARGA ESTA PUBLICACIÓN

Download this Issue



The time is now propitious, as he guesses,
The meal is ended, she is bored and tired;

ARISTOCRACIA OBRERA. Capa de la clase obrera situada en mejores condiciones de vida y con salarios más altos que el resto de la clase. Algunos marxistas vinculan a lo intereses de esta capa el reformismo del movimiento obrero o el apoyo al *revisionismo*. Lenin y otros atribuyen su origen, en parte, a los sobrebeneficios de la explotación colonial.

BARAN, PAUL A. (1910-1964). Economista neomarxista norteamericano, uno de los *padres* de la Nueva Izquierda en ese país e inspirador de las teorías económicas *tercermundistas*. En 1957 publicó *La economía política del crecimiento*.

CÁRTEL. Acuerdo entre empresas del mismo sector para controlar la producción y reducir la competencia y así aumentar los beneficios. Los cárteles empiezan a proliferar desde fines del siglo XIX.

COMUNISMO DE GUERRA. Sistema implantado entre 1918 y 1921 en la Rusia revolucionaria, para hacer frente a las necesidades de la guerra civil que vivía el país. La dureza de las medidas que supuso y la radicalidad de los cambios que implicó deben explicarse por la situación límite que entonces se vivía. Dio paso a la liberalización de la NEP.

DIE NEUE ZEIT [Los Tiempos Nuevos]. Importante revista teórica de la socialdemocracia alemana, publicada entre 1883 y 1923.

ESCUELA AUSTRIACA. Escuela de economía liberal que defiende el individualismo metodológico y rechaza radicalmente el socialismo y el intervencionismo estatal. A ella pertenece Böhm-Bawerk. Ha influido mucho en el actual neoliberalismo, a través de la obra de Ludwig von Mises, y sobre todo de otro de sus integrantes, Friedric Hayek.

FABIANOS. Miembros de la Sociedad Fabiana, fundada en Londres en 1884 e inspiradora de algunas de las ideas y principios del Laborismo británico. Integrada fundamentalmente por intelectuales de clase media (George Bernard Shaw, Sidney y Beatrice Webb, etc.) la Sociedad Fabiana abogaba por un socialismo gradualista y reformista, parecido al de Bernstein y los *revisionistas*.

HOMO OECOMICUS (Hombre económico). Prototipo ideal del comporta-

miento humano y base de la economía, según la escuela neoclásica. Es el individuo capaz de procesar la información y actuar racionalmente ante los estímulos económicos, maximizando los beneficios y minimizando los daños.

KALECKI, MICHAL (1899-1970). Economista polaco que desarrolló ideas muy parecidas a las de Keynes. Recibió, entre otras, algunas influencias de Rosa Luxemburgo.

MARXISMO LEGAL. Grupo de economistas rusos (Struve, Tugan-Baranowsky, etc.) que utilizaban las ideas de Marx y *El Capital* para defender la necesidad de implantar el capitalismo en Rusia. Políticamente, se situaban en posiciones liberales avanzadas o socialistas moderadas, cercanas al *revisionismo*.

NEP (Nueva Política Económica). Propuesta por Lenin como medio para recuperar la economía soviética exhausta, empieza a ponerse en práctica desde 1921, sustituyendo al **comunismo de guerra**. Se basaba en la liberalización y la apertura de una parte de la economía al capital privado. Dio buenos resultados desde el punto de vista económico, aunque generó un aumento de las diferencias sociales. Con el primer Plan quinquenal de 1928, se la dio por concluida.

POPULISTAS. Revolucionarios rusos con algunos de los cuales mantuvo relación Marx en sus últimos años y con los que polemizó insistentemente Lenin. Defendían el papel revolucionario del campesinado y la posibilidad de que Rusia accediera directamente al socialismo sin pasar por el capitalismo, sirviéndose de las instituciones tradicionales de la comunidad rural.

SWEETZ, PAUL M. (1910-2004). Discípulo de Schumpeter y economista neomarxista, uno de los principales inspiradores de la Nueva Izquierda norteamericana. En 1949, en plena guerra fría, fundó la *Monthly Review*, revista socialista y antimperialista. Autor, entre otros muchos libros de *El capital monopolista: un ensayo sobre la economía estadounidense y el orden social* (1966), escrito junto con Paul M. Baran.

TRUST. Término que en inglés significa *confianza*. Concentración de empresas bajo una misma dirección, es una forma de monopolio de los que comienzan a proliferar en las economías más avanzadas, desde finales del siglo XIX.

bibliografia

Archivo histórico del PCE

El Archivo histórico del PCE pone a disposición del público los fondos documentales del Partido desde sus orígenes en 1920 hasta la legalización en abril de 1977. Constituye un importante fondo en lo relativo al movimiento obrero y la lucha por las libertades durante el franquismo, albergando también un importante fondo documental sobre la actividad socio-política de los españoles en el Exilio.

Horario

De lunes a viernes de 9:00 a 14:00 horas (el servicio de petición de documentos cerrará media hora antes del cierre).

El acceso a los fondos del archivo es libre.

Para CONSULTAR los FONDOS es preciso RESERVAR DÍA llamando al 913946643 o por correo electrónico.

El Archivo está ubicado en la Biblioteca Histórica Marqués de Valdecilla de la Universidad Complutense de Madrid.

Dirección:

C/ Noviciado, 3
28015-MADRID
Tlf: 91 394 66 43
Fax: 91 395 65 99
archivohistorico@pce.es

Acceso:

Metro Línea 3 .
Estación: Noviciado
Bus: Línea 147, Parada:
San Bernardo - Noviciado

Más información:
www.fim.org.es



BACKHOUSE, Roger: *Historia del análisis económico*. Madrid, Alianza, 1988.

BERAMENDI, Justo G., y FIORAVANTI, Eduardo: *Miseria de la economía. Sobre algunas falsificaciones de la teoría económica marxista*. Barcelona, Península, 1974, 2 t.

BERZOSA, Carlos, y SANTOS, Manuel: *Los socialistas utópicos. Marx y sus discípulos*. Madrid, Síntesis, 2000.

BOTTOMORE, Tom (dir.): *Diccionario del pensamiento marxista*. Madrid, Tecnos, 1984.

BROWN, Michael Barratt: *La teoría económica del imperialismo*. Madrid, Alianza, 1975.

DENIS, Henri: *Historia del pensamiento económico*. Barcelona, Ariel, 1970.

ETXEZARRETA, Miren (coord.): *Crítica a la economía ortodoxa*. Barcelona, Universitat Autònoma de Barcelona, 2004.

GUERRERO, Diego: *Historia del pensamiento económico heterodoxo*. Madrid, Trotta, 1997.

GUSTAFSSON, Bo: *Marxismo y revisionismo. La crítica bernsteiniana del marxismo y sus premisas histórico-ideológicas*. Barcelona, Grijalbo, 1975.

KERNIG, C. D. (dir.): *Marxismo y democracia. Enciclopedia de conceptos básicos. Economía*. Madrid, Rioduero, 1975, 7 t.

KOLAKOWSKI, Leszek: *Las principales corrientes del marxismo*. T. 2 y 3, Madrid, Alianza, 1982-83.

KÜHNE, Karl: *Economía y marxismo*. Barcelona, Grijalbo, 1977, 2 t.

MORAL SANTÍN, José Antonio, y RAIMOND, Henry: *La acumulación del capital y sus crisis*. Madrid, Akal, 1986.

NAREDO, José Manuel: *La economía en evolución. Historia y perspectivas de las categorías básicas del pensamiento económico*. Madrid, Siglo XXI, 1996, 2ª ed. corregida y aumentada.

PALLOIX, C.: *La cuestión del imperialismo en Lenin y Rosa Luxemburgo*. Madrid, Castellote, 1977.

SCHUMPETER, Joseph A.: *Diez grandes economistas: de Marx a Keynes*. Madrid, Alianza, 1971, 3ª ed.

SCHUMPETER, Joseph A.: *Historia del análisis económico*. Barcelona, Ariel, 1982, 2ª ed.

SWEEZY, Paul M.: *El presente como historia. Ensayos sobre capitalismo y socialismo*. Madrid, Tecnos, 1974.

SWEEZY, Paul M.: *Teoría del desarrollo capitalista*. México, Fondo de Cultura Económica, 1982, 1ª ed., 11ª reimpr.

TRÍAS, Juan, y MONEREO, Manuel (eds.): *Rosa Luxemburg. Actualidad y clasicismo*. Barcelona, El Viejo Topo, 2001.

URRUTIA, Juan: *Economía neoclásica. Seducción y verdad*. Madrid, Pirámide, 1983.

VARIOS: *Historia del marxismo*. Barcelona, Bruguera, 1980-1983, t. 3 a 8.

VEGARA, Josep Mª (sel. y ed.): *Lecturas sobre economía política marxista contemporánea*. Barcelona, Antoni Bosch, 1982.

VIDAL VILLA, José María: *Teorías del imperialismo*. Barcelona, Anagrama, 1976.

ZANARDO, Aldo (dir.). *Historia del marxismo contemporáneo. I. La socialdemocracia y la II Internacional*. Barcelona, Avance, 1976.

índice

- 5 / La economía como anatomía de la sociedad burguesa
- 8 / La crítica de la Economía política clásica
- 11 / Mercancía y valor
- 15 / Transformación del dinero en capital. La plusvalía
- 22 / La producción de la plusvalía
- 28 / La dinámica del capitalismo. Acumulación y reproducción.
- 32 / Concentración y centralización, ejército de reserva y empobrecimiento.
- 36 / Los límites de la acumulación: crisis y tendencia decreciente de la tasa de ganancia.
- 41/ El papel de comercio exterior y el colonialismo
- 45 / Glosario
- 49 / Bibliografía



Los editores le quedarán muy agradecidos si nos comunica n la opinión sobre el material contenido en este cuaderno, así como su presentación e impresión. Les agradeceríamos también cualquier otra sugerencia.

Nuestra Dirección:

Partido Comunista de España
C/ Olimpo 35, 28043,
Madrid, España

